

# Talenom Oyj liiketoimintakatsaus Q1 2022

Otto-Pekka Huhtala, toimitusjohtaja

26.4.2022



**TALENOM**  
*yrittämisen iloa*



# ESITYKSEN SISÄLTÖ

- KATSAUSKAUDEN KESKEISET ASIAT
- STRATEGIAN ETENEMINEN KATSAUSKAUDELLA
- KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS
- MAAKOHTAINEN TALOUDELLINEN KEHITYS
- NÄKYMÄT



# ENSIMMÄINEN VUOSINELJÄNNES 2022

LIIKEVAIHTO KASVOI VAHVASTI

**+24 %**

(+17 %)

LIIKEVOITTO-% OLI ERINOMAINEN

**19 %**

(22 %)

OHJEISTUS 2022 ENNALLAAN

100-110 MEUR LIIKEVAIHTO,  
15-18 MEUR LIIKEVOITTO

# UNBEATABLE ACCOUNTING AND BANKING SERVICES FOR SMES



# STRATEGIAN ETENEMINEN Q1/2022

## 1 KASVU

- 1/3 kasvusta orgaanista, 2/3 yritysostoista
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärien ja lisäarvopalvelujen myynnin kasvu Suomessa
- Ruotsissa uusasiakashankinta toiminut hyvin
- Viisi yritysostoa Suomessa ja Ruotsissa

## 2 PALVELUIDEN EDELLEEN KEHITTÄMINEN SUOMESSA

- Uudet palvelupaketit tärkeä osa murrosta, jossa liiketoimintamme siirtyy konsultoivampaan suuntaan rutiinitehtävien automatisoituessa

## 3 UUSIEN MARKKINA-ALUEIDEN TUTKIMINEN

- Uusien tilitoimistomarkkinoiden tutkimista jatkettu suunnitellusti
- Digitalisaatiomurros laajasti ottaen tapahtumassa lähivuosina Euroopassa
- Hyödynnetään laajentumisessa Suomessa saavutettua edelläkävijän asemaa

## 4 PIENASIAKASLIIKETOIMINNAN SKAALAAMINEN

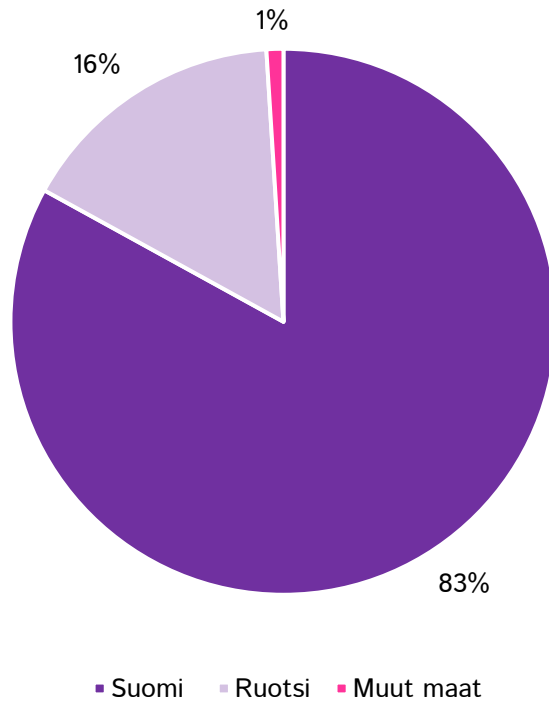
- Digitaalista myyntiä parannettu Suomessa pienasiakassegmentissä
- Palvelun markkinointi aloitetaan toisen vuosineljänneksen aikana
- Pienasiakaskonseptin käyttöönoton valmistelua Espanjassa jatkettiin

## 5 JÄRJESTELMIEN KÄYTTÖNOTTO RUOTSISSA

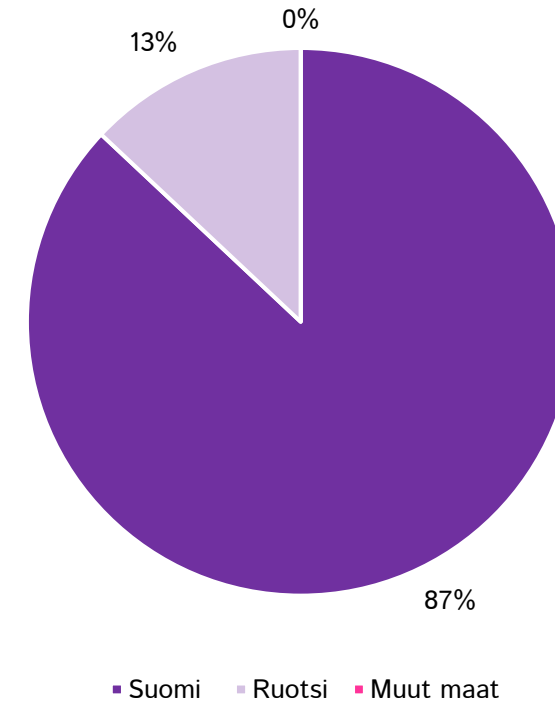
- Investoinnit omien ohjelmistojen käyttöönottoon jatkuivat Ruotsissa
- Pilottiasiakkaiden määrää pystytty nostamaan
- Projekti edennyt suunnitellussa aikataulussa, tavoitteena ohjelmistojen laaja käyttöönotto syksyllä 2022

# KANSAINVÄLISTYMINEN ETENEE SUUNNITELLUSTI

Liikevaihdon jakauma Q1/2022

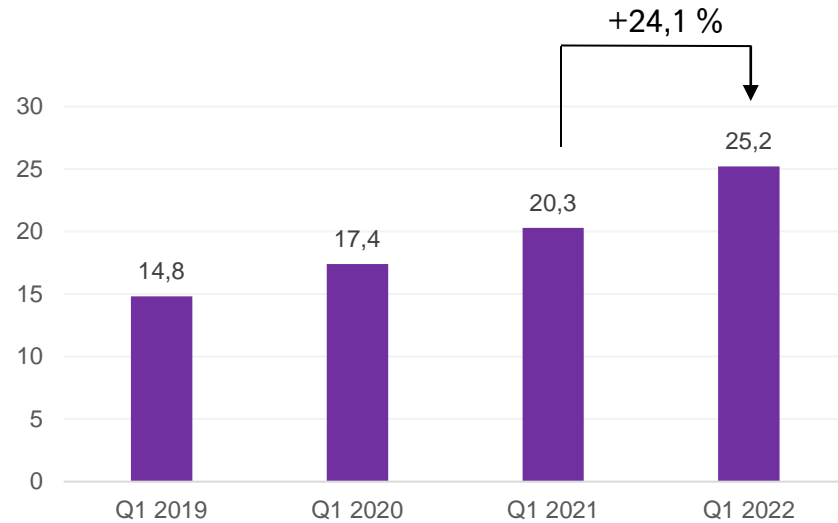


Liikevaihdon jakauma Q1/2021

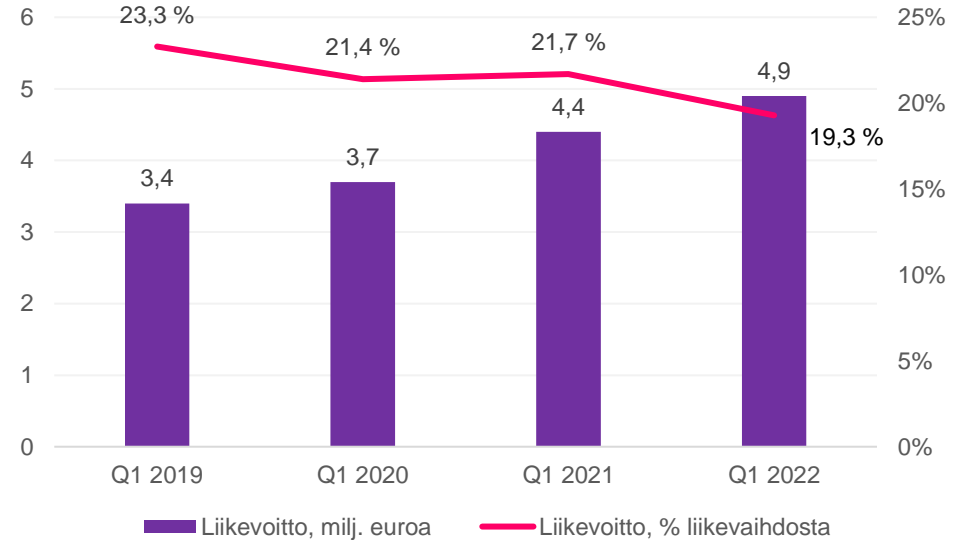


# VAHVAA KASVUA ERINOMAISELLA KANNATTAVUUDELLA

## Liikevaihto tammi-maaliskuu (milj. euroa)



## Liikevoitto tammi-maaliskuu



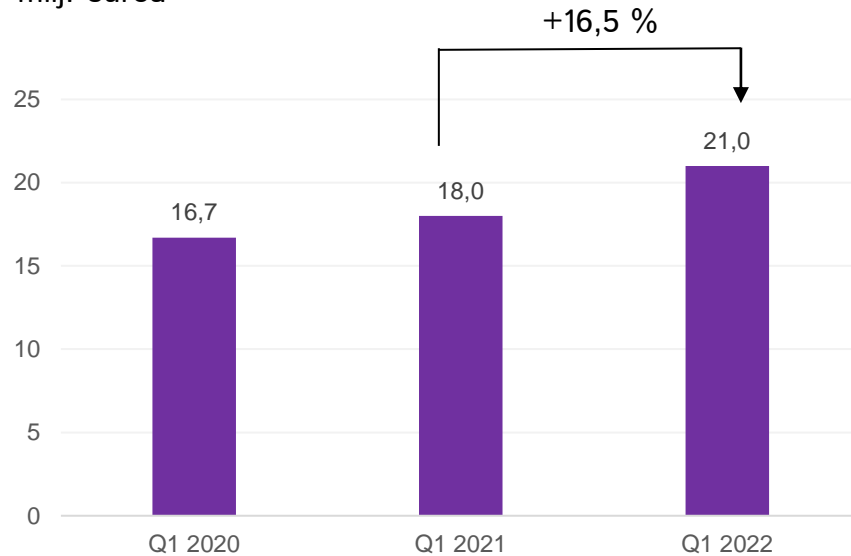
- Kasvusta 2/3 yrityskaupoista ja 1/3 orgaanista
- Viisi yritysostoa Suomessa ja Ruotsissa
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärän ja lisäarvopalveluiden myynnin hyvä kehitys
- Koronapandemialla tai Ukrainan sodalla ei merkittävää vaikutusta

- Automaation etenemisellä positiivinen vaikutus
- Yrityskauppakasvulla negatiivinen vaikutus kohteiden heikomman kannattavuuden, poistojen ja integrointikulujen vuoksi
- Suomessa ostokohteiden kannattavuuden nostaminen perusliiketoiminnan tasolle vie noin kolme vuotta

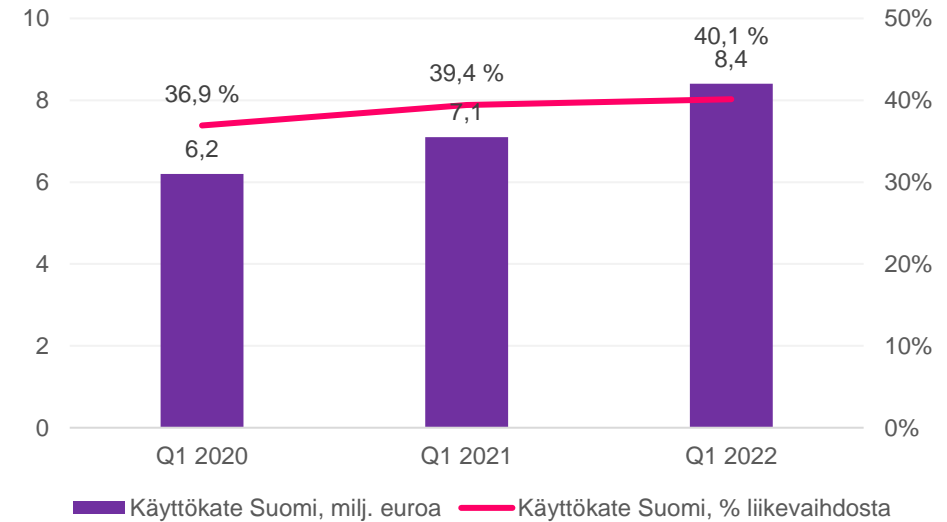
# LIIKETOIMINNAN KEHITYMINEN SUOMESSA

## Liikevaihdon kehitys tammi-maaliskuu

milj. euroa



## Käyttökate kehitys tammi-maaliskuu



- Liikevaihdon kasvusta  $\frac{1}{2}$  orgaanista,  $\frac{1}{2}$  yrityskaupoista
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärän kasvu ja lisäarvopalvelujen myynti
- Tavoitteena orgaanisen kasvun vahvistaminen, jossa pienasiakassegmentillä ja digitaalisella jakelulla suuri merkitys

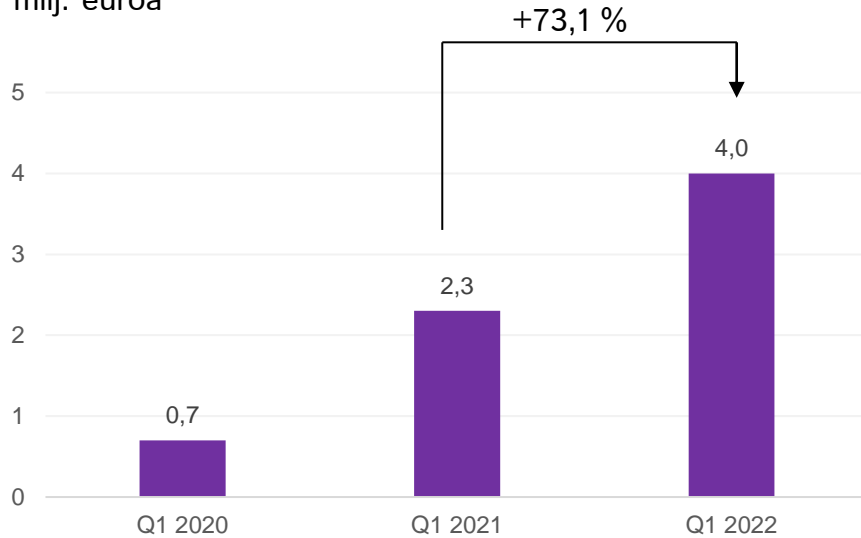
- Käyttökate oli erinomaisella tasolla
- Automaation kehityksellä oli myönteinen ja yritysostoilla negatiivinen vaikutus suhteelliseen kannattavuuteen



# LIIKETOIMINNAN KEHITTYMINEN RUOTSISSA

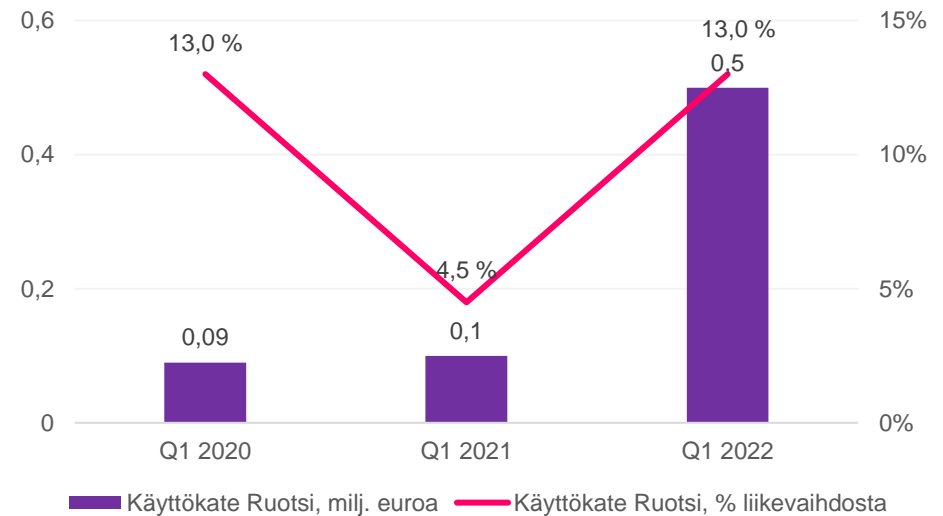
## Liikevaihdon kehitys tammi-maaliskuu

milj. euroa



- Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista
- Uusiasiaksmyyntin kehitys hieman odotuksia parempaa, panostuksia sen kiihdyttämiseksi jatketaan

## Käyttökate kehitys tammi-maaliskuu



- Kannattavuus kehittyy oikeaan suuntaan
- Kehityksen odotetaan jatkuvan, kun asiakkaita päästään siirtämään Talenomien alustaan syksyllä 2022

# NÄKYMÄT JA OHJEISTUS

## OHJEISTUS VUODELLE 2022 ENNALLAAN (JULKAISTU 16.12.2021)

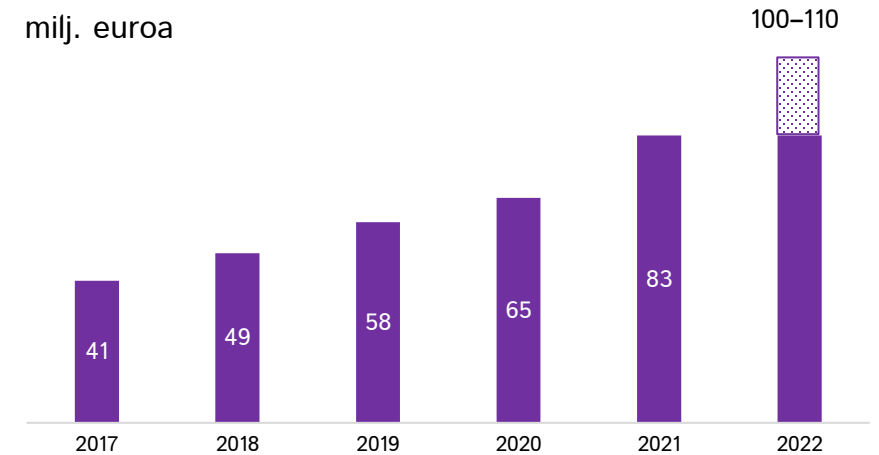
Talenom odottaa vuoden 2022 liikevaihdon olevan 100–110 miljoonaa euroa ja liikevoiton 15–18 miljoonaa euroa.

### TAUSTAOLETUKSET

- Talenom odottaa tilioimistomarkkinan kasvavan yhtiön kaikissa toimintamaissa vuonna 2022 ja kysynnän säilyvän vakaana
- Liikevaihdon kokonaiskasvusta valtaosan odotetaan tulevan yritysostoista Suomessa ja Euroopassa
- Ohjeistus sisältää marraskuun 2021 lopussa tehtyjen ruotsalaisten tilioimistojen yritysostojen ennusteet
- Ohjeistus sisältää arvion vuoden 2022 aikana mahdollisesti tehtävistä yrityskaupoista, joiden toteutumiseen liittyy merkittävää epävarmuutta
- Yritysostoilla on lyhyellä aikavälillä negatiivinen vaikutus suhteelliseen kannattavuuteen
- Viime vuosien investoinnit automaatioon, asiakasystävällisiin käyttöliittymiin ja pienasiakassegmenttiin sekä kansainvälisesti skaalautuvaan ohjelmistoalustaan tulevat nostamaan poistotasoa suhteessa liikevaihtoon, mutta operatiivinen kannattavuus paranee käyttökatteella mitattuna

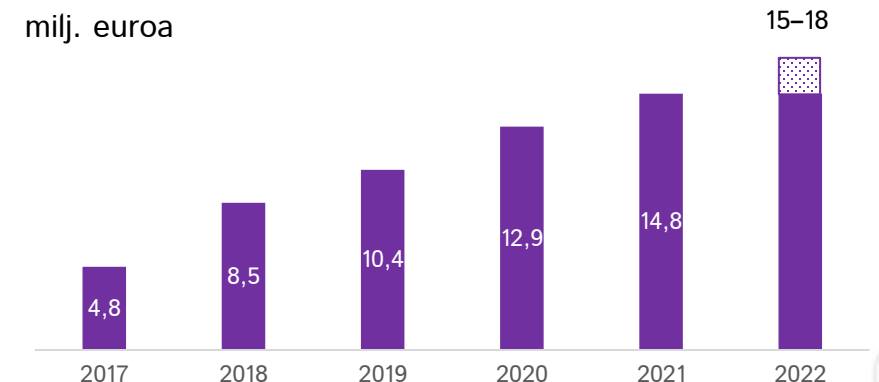
### LIKEVAIHTO

milj. euroa



### LIKEVOITTO

milj. euroa



**OTTO-PEKKA HUHTALA**

**Toimitusjohtaja**

**+358 40 703 8554**

**otto-pekka.huhtala@talenom.fi**

**MATTI EILONEN**

**Talusojohtaja**

**+358 40 753 4335**

**matti.eilonen@talenom.fi**



## VASTUUVAPAUCLAUSEKE

---

Tämän esityksen tietyt lausunnot sisältävät tulevaisuutta koskevia lausumia ja perustuvat yhtiön ja johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Tuleva kehitys saattaa myös muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tai yhtiön toimintaympäristössä tapahtuu merkittäviä muutoksia.